

# ЮРНОВОСТИ

---

30 июля 2017

## 6 альтернативных структур сбора для юридических фирм

Если вы не живете в каменном веке, вы слышали все разговоры об альтернативном выставлении счетов в юридической индустрии. Дело в том, что клиенты становятся более мудрыми и более сознательно с точки зрения затрат, чем в предыдущие периоды. Так что если ты собираешься сделать это в современном правовом магазине, ты должен адаптироваться. Ниже приводятся шесть альтернативных структур взимания платы за юридические фирмы, а также объяснение рисков и выгод каждого из них. Надеемся, что вы найдете способ интегрировать по крайней мере один из этих методов в повседневную юридическую практику, чтобы оставаться впереди владеть углубленными навыками и обеспечить удовлетворение ваших клиентов.

### Альтернативные структуры сборов для юридических фирм

При любом обмене денежными средствами на товары и услуги покупатель ожидает, что будет поставлена определенная величина. Но при наличии юридических услуг эта ценность зачастую трудно воспринимать и несколько абстрактно. Вы должны тесно взаимодействовать с клиентами и показывать им точное значение, которое вы предоставляете. Для беспроигрышной ситуации, когда все счастливы, это значение должно превышать сумму в долларах, оплаченную Клиентом, что привело к чистой прибыли для обеих сторон. С почасовой оплатой клиент несет весь риск того, что получаемое им значение не будет больше или по меньшей мере равно сумме денег, которые они платят. Без каких-либо таких рисков юридическая фирма имеет весьма незначительный стимул для повышения эффективности, увеличивая вероятность того, что сумма, выплачиваемая клиентом, будет больше, чем предполагаемая стоимость. Основная идея альтернативного выставления счетов заключается в том, чтобы сместить некоторый риск на плечи клиентов и взять его на себя. При этом клиент будет более удовлетворен и более вероятным образом распознает значение, которое вы предоставляете, и Ваша юридическая фирма надлежащим образом мотивируют для обеспечения максимальной оперативной эффективности. Здесь есть 6 альтернативных структур гонораров, которые вы можете использовать в своей юридической практике, если вы еще не сделали этого.

### Фиксированный сбор

Фиксированная или плоская плата представляет собой лишь предварительно организованную общую сумму, которая выплачивается в целях завершения всей работы, необходимой для конкретного юридического вопроса. Преимущества: Нет сюрпризов – клиенты точно знают, сколько они заплатят до начала работы. Предполагаемая стоимость услуг, вероятно, будет высокой, поскольку они согласны оплатить. Нет никаких проблем с оборотом платы ты не начинаешь работать, пока не получишь зарплату. Рисков: Может быть трудно правильно оценить общую сумму сбора. Все риски, связанные с дополнительными часами, передаются в юридическую фирму. Потенциал для снижения прибыли или даже убытков.

## Фиксированная плата за этап проекта или период времени

По аналогии с обычным фиксированным сбором, единственная разница с фиксированным сбором по проекту или периоду времени заключается в том, что вы разбиваете проект на меньшие блоки или периоды времени, вместо того, чтобы оценивать общую сумму сборов. Преимущества: Меньшее риск дополнительного неоплачиваемого часа накапливаются для юридической фирмы Позволяет вам и клиенту переоценивать выплаченные гонорары и стоимость, предоставляемые на каждом этапе процесса, чтобы убедиться, что обе стороны удовлетворены Повышение гибкости, что делает его хорошим вариантом для более долгосрочных проектов и судебных вопросов Рисков: Не является жизнеспособным вариантом для всех правовых вопросов или областей практической деятельности Может быть трудно должным образом разбить вопрос на этапы и оценить соответствующие затраты на каждый этап По-прежнему существуют возможности для снижения прибыли или даже потери

## Лимитный сбор

Ограниченный сбор происходит, когда клиент платит за час, но общее количество часов, которое может быть выставлено, ограничивается заранее установленными пределами. Преимущества: Дает клиентам спокойствие, зная, что их законопроект ограничен Отличный способ обеспечить высокое восприятие ценности, особенно если вы останетесь под колпаком Обеспечивает меньший риск неоплачиваемого времени, когда установленная крышка достаточно высока Рисков: Трудно оценить предварительную сумму лимита и установить слишком высокую степень ограничения, может помешать клиентам Риск рабочего времени сверх установленного лимита по-прежнему передается в юридическую фирму Сбор за выставление счетов и сборы происходит по факту, а не по перед Коэффициент смешения

Смешанная ставка — это единая, сниженная почасовая ставка, с учетом более низких ставок, взимаемых с младших юридических лиц, сотрудников, работающих на внешних подрядчиках и т. д. Другими словами, клиент всегда будет платить установленную ставку, но он будет ниже, чем обычная ставка партнера, что отражает тот факт, что значительная часть работы будет осуществляться менее дорогостоящим и менее опытным персоналом. Преимущества: Согласованность ожиданий клиента - они всегда платят одинаковую почасовую ставку Может увеличить восприятие значения, поскольку снижение скорости кажется более доступным Отсутствие риска неоплачиваемого рабочего времени для юридической фирмы Рисков: Не идеально подходит для сложных вопросов, в которых партнер будет тратить значительное время Может фактически привести к увеличению юридических гонораров для клиентов по рутинным вопросам Сбор за выставление счетов и сборы происходит по факту, а не по перед Сбор на основе производительности Плата за работу в том случае, когда клиент оплачивает юридическую фирму на основе качественных и количественных показателей производительности. Другими словами, клиент платит только на основании полученного значения. Преимущества: Одна из наиболее удобных для клиентов структур выставления счетов Эффективные стимулы для повышения эффективности и качества юридической фирмы Потенциальные возможности для получения высокой прибыли по вопросам, имеющим высокую присущую клиенту ценность Рисков: Все риски переносятся на юридическую фирму, чтобы доставить стоимость и продемонстрировать ее клиенту Может быть очень трудно оценить стоимость предоставляемых услуг Сбор за выставление счетов и сборы происходит по факту, а не по перед Портфель

Портфельная плата заключается в том, что законная фирма соглашается взять на себя всю юридическую работу клиента в течение определенного периода времени (обычно более длительного) в обмен на заранее определенную сумму в долларах. Преимущества: Устойчивый источник юридической работы - вы заблокировали долгосрочную, оплачиваемую клиентскую

систему Предсказуемость для клиента, поскольку сбор определяется перед Высокие стимулы к повышению эффективности в целях обеспечения максимальной рентабельности Рисков: Может быть очень трудно определить правильную сумму сбора Все риски дополнительного неоплачиваемого рабочего времени проходят юридическую фирму Незначительная степень предсказуемости для юридической фирмы – неясно, какой тип и количество работы потребуется на передний план

## Заключение

Как представляется, альтернативное выставление счетов является новой нормой для юридических фирм, поэтому важно получить четкое представление о различных методах выставления счетов и о структурах сбора, доступных вам. В зависимости от того, в какой области практической деятельности Ваша юридическая фирма фокусируется и кто ваши целевые клиенты, некоторые методы выставления счетов могут не работать хорошо для вас. Однако, поскольку клиенты продолжают сопротивляться почасовому выставлению счетов и альтернативным правовым услугам, становится все более и более важным оставаться актуальным с учетом последних тенденций в отрасли, с тем чтобы вы могли оставаться конкурентоспособными в этом новом правовом ландшафте. Альтернативное выставление счетов - это одна из областей, в которой она приобрела важное значение для новаторства. Хотя может показаться рискованным протестировать различные структуры сборов, вы, несомненно, узнаете о значительной сделке, и в конечном счете вы найдете способ выставления счетов или комбинацию методов, которые работают хорошо. Когда это произойдет, все интересы будут выравниваться по мере того, как ваша фирма повысит эффективность и прибыльность, обеспечивая высококачественную юридическую работу и высокую значимость для ваших клиентов. И это всегда является залогом успеха.

Ссылка на статью: [6 альтернативных структур сбора для юридических фирм](#)